

取引先拡大・販路開拓・新規開拓に使える！
「仕事に使える」マーケティングセミナー第4弾

入場
無料

売上を生み出す！

「効果的に活用する営業心理学」

【基調講演テーマ】

「営業に使える心理的ノウハウと成功を妨げる心理」

講師 ビジネス心理カウンセラー

カウンセリングオフィスAXIA 代表 衣川 竜也氏

人間だれしも「こうしたほうがいい」と頭ではわかりながらも、それをどこかでストップかける「心」があって「知」から「動」に移さない「反作用」が働きます。それを心理学の観点から解き明かし、**仕事に実践できる「脳」**に変える方法をお伝えします。



カウンセリングオフィスAXIA
代表 衣川 竜也 氏

講師紹介：心理カウンセリング、メンタルコーチとして、年間実績1000件以上。
経営者向けのコーチングや公的機関・学校企業などで講演・ワークショップ多数

- 開催日時：7月18日（木）
14:30 ～ 16:30
受付開始 14時～
- 会場：総合生涯学習センター 第2研修室
大阪駅前第2ビル 6F
- 定員：50名
- 参加費：無料

セミナースケジュール

- 14:00 ～ 開場
- 14:30 ～ 14:35 挨拶
- 14:35 ～ 15:35 基調講演
- 15:35 ～ 15:45 休憩
- 15:45 ～ 16:25 第2部
- 16:25 ～ 16:40 質疑応答

本気で取り組む、少ない営業体制で市場を早く広げる案件化術

第2部「もっと売れる!? 売れないボトルネックは管理職の心の中にあった」 4年間お蔵入りの商品が売れ出した!?

4年間お蔵入りの商品が、今年になっていきなり売れ出した。しかし勝手に売れ出したわけではない。売る場所、売る相手、売る人、販売3大要素の見直しで売上アップ！
チェスネットワーク株式会社 代表取締役 安陵知佳子



お申し込みFAX 06-4705-5535

| | | | |
|-----|--|-------|--|
| 会社名 | | 所属・役職 | |
| ご芳名 | | メール | |
| TEL | | 住所 | |